

דניאל ברודבלט

054-7112233, מתגורר בחיפה; Dbrodblat@netvision.net.il

תמצית כישורים ומיומנויות

- ניסיון רב בניהול עסקי / שיווקי בכיר בתחומי התקשורת וההייטק, בישראל ובשוק הבינלאומי.
- הקמה וניהול של יחידות עסקיות בתחום, כולל ניהול עשרות עובדים.
- ניסיון רב בשיווק שירותים ומוצרים חדשים לצרכנים פרטיים ולחברות.
- פיתוח עסקי, ניהול מו"מ, סגירת הסכמים וניהול קשר עם מגוון ספקים ושותפים עסקיים.

השכלה

1997-1998 תואר שני במנהל עסקים (M.B.A), אוניברסיטת חיפה- סיום בהצטיינות.
1991-1994 תואר ראשון במשפטים (L.L.B), אוניברסיטת Reading, אנגליה.

ניסיון תעסוקתי

2008 – היום: Learnmore, סמנכ"ל פיתוח עסקי ושיווק
החברה עוסקת בשירותי לימוד שפות על גבי טלפון סלולרי/ מחשב, לשוק הבינ"ל

- אחריות על מכלול הפעילות השיווקית מול לקוחות ושותפים עסקיים, לקידום מכירות ועסקי החברה.
- ייזום מבצעים ופרסום, ניתוח שימושים, וביצועים עסקיים.
- בניית תוכניות שיווקיות להחדרת שירותים וכן פניה לשווקים חדשים.
- פיתוח עסקי במגוון ארצות וסגמנטים.

הישג משמעותי: אחריות ישירה להצטרפותם של 2 מיליון לקוחות לחברה משנת 2010.

2005-2008 קומברס, ניהול יחידה עסקית בתחום המדיה.
היחידה עוסקת בשירותי קו מוצרי תוכנה לחברות מדיה בשוק הגלובלי.

- הקמה מאפס וניהול של יחידה עסקית חדשה (מרכז רווח עצמאי).
- הגדרת אסטרטגיה ותוכניות עבודה ויישומן, פיתוח וניהול מוצר, תמחור, מיצוב, השקה, תמיכה שוטפת.
- פיתוח עסקי, ייזום וסגירת הסכמים, ניהול יחסי שותפים.
- ניהול צוות עובדים וכן ניהול בהיבטים של תפעול וכספים.

הישג משמעותי: הקמת היחידה מאפס והבאתה לרווח של 10 מיליון דולר תוך 3 שנים.

1995-2005 חברת פלאפון תקשורת:

2000-2005 אגף השיווק

2002-2005 מנהל מחלקת שיווק צעירים, תוכן ופלאפון בחו"ל בכפיפות לסמנכ"ל השיווק

- ניהול כ- 15 עובדים בתחומי שיווק, מכירות, ניהול מוצר, תוכן, פרויקטים ותפעול.
- הגדרת האסטרטגיה ותוכניות העבודה ויישומן; אחריות ליעדים העסקיים, ניהול תקציבי.
- ייזום, פיתוח, וניהול חיי מוצרים ושירותים חדשים; תמחור, שיווק ומכירת המוצרים לצרכן הסופי.
- ייזום וביצוע פעילויות פיתוח עסקי, מבצעי שיווק, שת"פ, קד"מ, פרסום.
- סגירת הסכמים וניהול מערכת היחסים עם שותפים עסקיים מגוונים.

2000 - 2002 מנהל מוצר במחלקת מוצרים ושירותים מתקדמים.

1995 1999 אגף ייעוץ משפטי - עורך דין

- ליווי ותמיכה משפטית – מסחרית במגוון פעילויות של סלקום: פיתוח עסקי, שיווק ומכירות, רכש, כספים, טכנולוגיות, מערכות מידע, רגולציה. הובלת מו"מ וסגירת מגוון רחב של עסקאות.

שפות

עברית ואנגלית (שפת אם), ספרדית (דיבור), צרפתית (בסיסית).

שירות צבאי

מדריך ולוחם בבית הספר ללוחמה בטרור.

מיומנויות מחשב

וורד, אקסל, POWERPOINT, מערכות ERP